

“想把鲜花的美丽与心意传递给更多人”

# “你的花店”与众不同



□记者 柯海昕 摄影 郭王旖喆

开一家花店也许是不少人心驰神往的事情,可以每天徜徉在鲜花的世界,听上去即惬意又浪漫。实则,花店店主不仅需要日复一日地对鲜花绿植进行修剪打理,遇上节假日还需要熬几个通宵准备花材制作花礼。不过真正热爱的人,依旧乐在其中。

“你的花店”店主果果告诉记者:“在崇明开一家花店,不仅是为了圆自己的梦想,也是想把鲜花的美丽与心意传递给更多人。”于是,在鳌山路川流不息的道路旁,多了一家“你的花店”。

## 花店初印象

“你的花店”坐落于鳌山路249号,一眼望去,深棕木色的玻璃橱窗,装饰性的花瓶叶材错落有致地摆放在店门口,一条木质板凳静静等待有缘人坐下拍照打卡。2024年9月,果果开车经过鳌山路时,发现了这个并不起眼的小门面,一眼相中并马上签约,之后便开始着手装修改造、陈列花材、开张营业。“后来我朋友和我开玩笑说,这位置虽然偏但其实蛮好嘛,旁边就是南门大堤,崇明人自己的‘外滩’呢。”果果笑着告诉记者。

走进30平方米的花店,鼻腔立刻被花香充斥,抬眼望去,东侧的木质造型五斗柜和开放架里摆放着各式精致小花瓶,墙面木板上钉着各种花束照片,旁边一个玻璃保鲜柜里面放满了各式鲜花;西侧的花瓶里插满各种不同的花材,放在高矮不一的小桌子上,搭配



▲“你的花店”店主果果近照

出错落有致的美感。而花店的南面是一个加宽超长的工作台,上面摆放着几个满是鲜花的醒花桶,果果熟练地对花材进行修枝,再用手握住一枝枝花,从上往下打量花束的整体造型和色彩,然后制作成品花束。

“万事开头难。刚开业的时候,小店默默无闻,我也一度陷入焦虑和自我怀疑,不忍心看着花材一点点枯萎,我就着手把鲜花做成一束束原创的花束,拍照后上传到各类社交平台,沉淀自己放平心态。渐渐地作品收到了不少关注,并有人从平台上联系我定制花束,有时候忙起来连吃饭的时间都没有。”果果告诉记者。

问起为什么会想在崇明开一家花店,果果说出了她的想法。她虽然祖籍福建,但其实是土生土长的“崇明”姑娘。一直以来她从事的是建材行业,多年在这个行业里让她感到疲惫。热衷于买花的她一直希望崇明有一家符合自己审美的花店,“那么为什么这家花店不能是我来开的呢?”果果

一边摆弄着刚从云南空运到达的鲜花一边说。“从租下这个门面到去花艺学校学习,再到装修陈列和开张营业,完成这些事我用了3个月,3个月我实现了自己的花店梦!”果果告诉记者,“其实只要有想做的事情,什么时候开始都不晚,只要勇敢走出第一步,就一定会有收获。好的坏的都是经历,人生就要勇敢尝试!”

## 每一束鲜花都有故事

鲜花这种商品往往伴随着情感需求。“顾客来买花,可能是表达爱意、感激,又或者是歉意,不管是怎样的情感,里面总会有故事。”果果告诉记者。

每当有新顾客来买花,果果都会询问客户要送给谁,纪念什么事,有什么特殊的要求,在沟通的过程中许多顾客会渐渐打开话匣子,和果果聊起和收花人之间的故事,因此果果总会收获很多感动。

刚开店不久,有一个小女孩从平

台上联系到果果,想用自己的零花钱给妈妈做一个鲜花和现金搭配的花盒,并表示平时上学期间不能使用手机,所以一次性通过微信转账付了款,并预约了送花的日子,果果因为这一份信任湿了眼眶。“这就是我开花店的意义,被信任的感觉真的很棒,感受每一个送花人的心意会让我觉得这世界真好!”果果满眼感动地告诉记者。

“制作花束需要提前准备花材,构思搭配也需要时间,所以一般不接临时单,不过事情也总有例外。”果果回忆道,有一天她的订单非常多,接到了陌生客户的电话,客户的好朋友这天住院并且生了一个健康的宝宝,她无法赶回去看望她,所以想订一束花送给朋友并希望能帮忙送到病房。果果收到需求后,抓紧时间把花束完成,拍照返图、亲自配送。“当那位新妈妈收到花的时候,初为人母的她,满眼闪着惊喜的光,当时的我也深受感动。每一次把花送到顾客手中,看到他们惊喜的眼神,我都觉得自己开花店是一件很有意义的事情。”果果告诉记者。

现在的鲜花已经从“礼物方式”变成了“生活方式”,小小的花店也把陌生的人连接在了一起。果果笑着告诉记者,“花店开业时间虽然不长,现在每天都有订单,每天也有不同的故事。用交朋友的心态卖花,可以给我带来很多的快乐。”她享受在花店的工作状态,鲜花成了连接她和万事万物的一种媒介。

正说着,有顾客推门而入,在店里随意看看,和果果聊一两句,花店里除了花香还有“人气”,“春天的芍药,夏天的绣球、秋天的菊花、冬天的兰花,这就是我心里的四季。不仅是圆自己的梦想,也想把花朵的美丽和心意传递给更多人。”果果笑着说,“我希望花店可以细水长流,成为小岛上一个特别的存在。”



▲工作人员正在投放蟹苗

# “崇明1号”蟹苗开始投放

□记者 杨佳祺 摄影 张志豪

本报讯 春野浮绿,万物新生,又到了蟹苗投放的季节。连日来,蟹农们抢抓最佳时节投放蟹苗,一幅忙碌的“水上春耕”图景在崇明呈现。目前,全区已投放蟹苗4500亩。

一大早,在陈家镇“崇明1号”种源基地,记者看到养殖人员正忙碌地挑选着“崇明1号”蟹苗,它们个个体质健壮、活力十足,通过对每一只蟹苗的优中选优,确保投放的蟹苗品质上乘。

下阶段新海镇将持续聚焦居家安全,逐步清除家庭“小隐患”、社区“大隐患”,探索数智赋能“清隐患”,不断织密全域安全防护网。

随后,养殖人员划着船筏开始放苗,他们把一袋袋蟹苗倒在船筏上,随着一声声“扑通”声响,活力十足的蟹苗们纷纷爬“回家”。

据了解,今年是“崇明1号”清水蟹规模化养殖的第二个年头,作为崇明与上海海洋大学“区校合作”精心培育的产物,“崇明1号”具有生长周期短、成蟹规格大、亩均收益高等特点,尤其是在扣蟹阶段便展现出极高的生长潜力和成活率,备受养殖户青睐。

据介绍,为降低养殖风险,崇明同步落实了“良种+良法”的配套政策,为养殖户提供技能培训及技术指导服务。

上海崇明河蟹发展集团有限公司董事长黄春表示:“今年基地计划培育崇明1号清水蟹25000斤,大概需要6000至7000亩的扣蟹养殖面积。从前两年的养殖效果来看,崇明1号比常规品种从产量和规格上能提升20%—25%。”

接下来,崇明将进一步加强“崇明1号”品牌建设,提升种质资源,同时组织技术人员定期开展养殖技术指导,帮助养殖户解决实际问题,引导科学养殖,提高养殖效益,开拓销售市场,在全国打响“崇明1号”种源品牌。

# 男子深夜醉倒路边 外卖小哥伸出援手

□记者 蒋晓燕

本报讯 近年来,外卖、快递小哥等新就业群体成为参与社会治理的一支重要力量,在工作、生活中书写了不少温情暖事。近日,在长兴镇,就有两位外卖小哥干了一件“暖心事”。

2月28日晚上11点多,外卖小哥孙强正赶往长兴镇大兴村送当天最后一单外卖,当他转进大兴村的一条村级小路时,看见路边停放着一辆电动自行车,车旁有名男子躺在地上。

躺在地上的男子大约40岁,周身散发出浓重的酒味,孙强尝试叫醒失畋后,想起家住附近的同事张博士,便向其求援。刚送单结束的张博士接到电话后立即赶到现场,张博士告诉记者,当时这名男子完全没有意识,问不出其家庭地址,他们两人也搬不动他,于是选择了报警。

夜晚天气寒冷,醉酒男子倒地的地方又紧邻河边,考虑到该男子的安危,两人报警后,一直在原地守护着这名男子,直至将男子顺利移交给民警,两人才离开。

经了解,这名醉酒男子系云南来崇务工人员,身边确实没有亲友,次日身体恢复正常后,民警将其送回家中。两名外卖小哥第二天又投入了忙碌的工作中,直到所在社区接到民警打来的表扬电话,众人才知晓此事。

长兴镇拥有十多万的本地居民和产业工人,同样也有大量的外卖、快递小哥等新业态新就业群体。为了凝聚这股新生力量,去年8月,长兴镇成立了以服务新就业群体为主要任务的新就业群体党支部。

在过去半年左右的时间里,长兴镇深入了解新就业群体的诉求,并给予支持和帮助,正是这样的“你来我往”,让新就业群体从业人员切实感受到了温暖,内心归属感也不断增强。为了共同建设好这座城市,他们积极主动以流动网格员等形式参与基层社区治理,一个个暖心故事也由此诞生。

# 崇明警方查获一起 超载交通违法行为

□记者 杨祎晨

本报讯 近日,崇明交警部门在开展夜间整治的过程中,查获一起严重超员的交通违法行为。

当天晚上8点50分许,民警在宏海公路星虹路口执勤时发现一辆面包车形迹可疑,在临近检查点时,突然拐进一条小路。察觉到不对劲,民警迅速上前将其拦停检查。

拉开车门后,车内的景象令人咋舌,车厢内竟挤满了人,包括驾驶员在内,共计12名乘客。而事实上,这辆面包车的核定载客数量仅为6人,超员比例达到100%。

经查,驾驶员姚某某为赚取利益,在明知违法的情况下,依然超员载客,民警当场对其进行交通安全教育,并依法作出处罚。



# 周末阴雨依旧 早晚注意保暖

□记者 石思嫣

本报讯 记者从崇明气象部门了解到,本周六一整天阴雨相伴,周日白天云多雨弱,对出行影响不大。周末气温保持在5℃—11℃之间。下周本区都将以多云天气为主。气象专家提醒,虽然春季气温逐渐回升,但天气多变,早晚注意保暖。